

## Visto E-2

Os vistos E-2 de investidor são para cidadãos de países com os quais os Estados Unidos mantêm tratados de comércio e navegação.

O Visto E-2 de Investidor permite que o indivíduo trabalhe nos Estados Unidos com base em um investimento que ele ou ela vai controlar.

O investidor precisa vir até os Estados Unidos para desenvolver e dirigir as operações da empresa na qual ele/ela tenha investido uma quantidade significativa de capital.

O Visto E-2 tem validade de três meses a cinco anos (dependendo do país de origem) e pode ser estendido indefinidamente.

Os Vistos E-2 estão também disponíveis para não investidores, trabalhadores das empresas, desde que estas pessoas sejam da mesma nacionalidade do investidor e estejam destinadas para uma função na empresa dos Estados Unidos, que seja a de executivo/supervisor ou que requeira habilidades específicas que são essenciais para a eficiência da operação da empresa nos Estados Unidos.

### TOP 10 Perguntas sobre o Visto E-2

1. Quais são as perguntas mais comuns na entrevista para o visto E-2?
2. Trump deportará os portadores do visto E-2?
3. Um investidor E-2 pode contar com um presente como parte do investimento?
4. É possível converter um visto B-2 em visto E-2?
5. Um investidor E-2 pode contar com um empréstimo como parte do investimento?
6. Como é o processo padrão do visto E-2?
7. As franquias se qualificam para o visto E-2?
8. Você pode solicitar um visto E-2 enquanto estiver nos Estados Unidos com um visto B-1?
9. Qual deve ser o requisito para obter o visto E-2 dos EUA?
10. Quais são os documentos necessários para a aplicação do visto B1 para as atividades iniciais do visto E-2?



## Top 10 Perguntas sobre o visto E-2

1) Quais são as perguntas mais comuns na entrevista para o Visto E-2?

Resposta:

Geralmente, na entrevista da imigração, eles perguntarão a você questões sobre porque você se qualifica para o visto. Um E-2 não é diferente, então você deverá estar preparado para explicar como você preenche os requisitos para o visto E-2. Portanto, você deve começar sabendo todos os materiais de solicitação que enviou. Uma boa ideia é preparar uma cópia destes materiais e trazê-los com você para referência.

As perguntas padrão que serão feitas serão provenientes dos materiais de aplicação. Basicamente, o examinador revisará seu arquivo e os materiais de inscrição com antecedência e, após isso, a entrevista será uma oportunidade para o examinador fazer qualquer pergunta que ele possa ter sobre seus materiais de inscrição.

Você provavelmente será questionado sobre seu plano de negócios e estratégias de crescimento. É provável que lhe perguntem sobre suas projeções financeiras, porque esse é o propósito por trás de um visto E2. Então, novamente, é uma boa ideia conhecer esses materiais. Mas lembre-se de que todas essas coisas devem ser preparadas com antecedência para que você não se estresse com isso no momento da entrevista. Você deve ser capaz de explicar seu plano de negócios neste momento.

Outra área de dúvida comum diz respeito a qualquer coisa na inscrição que precise ser explicada. Se você tiver uma cópia dos materiais de inscrição, poderá examiná-los para ver se há algo que precise ser explicado a alguém de fora. Em caso afirmativo, é provável que você seja questionado sobre isso, então você deve estar preparado para isso.

Geralmente, esta entrevista é a sua chance de convencer o oficial sobre seu plano de negócios e explicar que será bem



sucedido.

2) Trump deportará os portadores do visto E-2?

Resposta:

O visto E2 é um acordo comercial de reciprocidade entre os EUA e 80 outros países do mundo. Não é um visto de imigração e sim um visto de investidor, com o qual investidores estrangeiros estão trazendo capital para os EUA e criando postos de trabalho para trabalhadores americanos e em troca disso recebem o direito de viver nos Estados Unidos e operar seus negócios. Enquanto a empresa existir e o portador do visto E2 estiver legalmente nos EUA (o que significa que eles renovaram o visto), é improvável que a administração atual deporte os portadores do visto E2.

3) Um investidor pode contar com um presente como parte do investimento?

Resposta:

A resposta correta aqui é sim, pois a regulamentação do visto E2 afirma claramente que um presente é permitido. Com isso dito, é preciso que a razão do presente faça sentido. Por exemplo presentes de parentes da família são bem plausíveis, dada a conexão próxima. Ademais, um presente que será usado para um visto E2 pode vir de um amigo próximo e os laços de proximidade entre o investidor e o amigo poderá ser explicado com documentação comprobatória. Quanto mais afastado for quem lhe deu o presente, maior será a chance de o examinador questionar a legitimidade do presente. Não há uma regra rígida e rápida aqui, mas deve-se usar o bom senso para avaliar o que um revisor terceirizado pensaria sobre os motivos do presente.

4) É possível converter um visto B-2 em visto E-2?

Resposta:



Sim, você pode converter seu status B2 para um status E2 dentro dos Estados Unidos. Este processo é chamado de “mudança de status”. Para fazer isso, é necessário preencher um formulário com o USCIS e enviar vários documentos demonstrando que você satisfaz os requisitos para o E2. Além disso, você deve estar nos EUA por pelo menos 90 dias antes de enviar um pedido de mudança de status para evitar a presunção de que você entrou nos EUA com seu visto B2 com o objetivo de fazer uma mudança de status.

5) Um investidor E-2 pode contar com um empréstimo como parte do investimento?

Resposta:

A resposta curta é sim, mas um empréstimo é mais complicado do que um presente por dois motivos.

Primeiro, o empréstimo não pode ser garantido por ativos da empresa, pois o valor do investimento pode estar em risco. Se o empréstimo for garantido por bens pessoais (como sua casa), tudo bem, mas você deve estar preparado para mostrar ao governo uma nota promissória que lista os títulos pessoais. Empréstimos não garantidos são permitidos, mas podem ser arriscados. Embora não sejam proibidos, o governo pode alegar que você não está arriscando nada, pois você pode abandonar empréstimo. Além disso, no contexto do EB-5, o governo costumava aceitar empréstimos não garantidos como investimentos, mas nos últimos anos vimos que o USCIS exige que, para os investimentos do EB-5, o empréstimo DEVE ser garantido. Muitos dos conceitos do EB-5 com o tempo são transferidos para o E-2 e você deve entender que corre o risco de ser questionado se o seu empréstimo não tiver garantia.

Segundo, um empréstimo muito alto poderá fazer com que o examinador sinta que o investidor é altamente alavancado e não estará em posição de quitar o empréstimo dadas as demandas de uma startup. Por isso, você pode encontrar problemas de marginalidade / viabilidade com um empréstimo.

6) Como é o processo padrão do visto E-2?



Resposta:

Se você está solicitando um visto E2 e planeja abrir sua própria empresa, veja como o processo é passo a passo:

1. Consulte um advogado de imigração
2. Configure o seu negócio E2
3. Obtenha um número EIN do IRS
4. Abra sua conta bancária comercial
5. Transfira seus fundos de investimento para a conta do banco comercial
6. Gaste os fundos de investimento
7. Inscreva-se para o Visto E2
8. Comparecer à entrevista do visto E2 no consulado ou embaixada.

7) As franquias se qualificam para o visto E2?

Resposta:

Sim, mas tudo se resume em como a franquia é apresentada ao oficial da imigração. Algumas franquias podem ser fáceis de ser aprovadas, enquanto outras podem ser bem intrincadas.

O cerne deste pedido de visto está no plano de negócios do visto E2, onde o caso é feito para este visto de negócios.

Podemos ajudá-lo a encontrar franquias que tenham um histórico de sucesso para vistos E2.

8) Você pode solicitar um visto E-2 enquanto estiver nos Estados Unidos com um visto B-1?

Resposta:

Se você está nos EUA com um status B-1 válido é possível solicitar uma mudança de status com o USCIS, para modificar o



seu status de B-1 para E-2. Entretanto, quando você sair do país você precisará enviar uma inscrição completa ao Consulado dos EUA e obter um carimbo do visto antes de você retornar. Em alguns consulados o tempo do processo de inscrição pode exceder 6 semanas. Além disso, o Consulado dos Estados Unidos dará pouca ou nenhuma deferência à decisão do USCIS.

Você pode ter também uma inscrição para o visto E-2 submetida ao Consulado dos EUA enquanto você ainda está nos Estados Unidos com o status B-1. Entretanto, você precisa estar preparado para explicar suas atividades nos EUA durante a sua entrevista. O oficial consular pode querer ter certeza de que você não estava trabalhando enquanto você estava aqui.

9) Qual deve ser o requisito para obter o visto E-2 dos EUA?

Resposta:

Um dos aspectos mais cruciais é o requisito sobre “O negócio não pode ser marginal”. Com isso, você tem que demonstrar que você e sua família conseguem viver dos lucros deste negócio. Além disso, recomendamos não colocar menos de \$ 100.000 de seus fundos no negócio.

Além do mais, você deve ser o “financiador majoritário” do negócio, o que significa que não pode diluir seu capital e propriedade abaixo de 51%. Se você investir \$ 100.000, não poderá aceitar mais de \$ 99.000 em financiamento externo. Se você planeja começar um negócio regular, digamos uma loja de sorvetes perto da praia no sul da Califórnia, esses números podem ser adequados para fazer seu negócio andar.

Mas se você planeja iniciar uma startup inovadora, para obter capital de risco fluído e diluir sua propriedade, então você deve considerar solicitar uma isenção de juros nacional.

10) Quais são os documentos necessários para a aplicação do visto B1 para as atividades iniciais do visto E-2?

Resposta:



Algumas das evidências que você deve enviar para demonstrar a sua intenção de permanecer por um tempo limitado incluem:

- Uma passagem de viagem de volta, evidências de outras reuniões ou atividades com data marcada que você tenha que participar depois de retornar.
- Comprovante de propriedade em seu país de origem, vínculos familiares (como cônjuge e filhos) e comprovante de emprego em seu país.

Algumas das evidências que você pode enviar para demonstrar laços sociais e econômicos no exterior incluem:

- Contas em bancos no exterior
- Contrato de hipoteca ou aluguel documentando residência no exterior
- Possuir propriedade no exterior
- Ter membros da família fora dos Estados Unidos
- Emprego fora dos Estados Unidos
- Compromissos contratuais ou outros compromissos legais fora dos Estados Unidos

Algumas das evidências que você pode apresentar para demonstrar que o propósito da sua viagem é explorar como começar um negócio incluem:

- Uma declaração por escrito detalhando o propósito da sua visita, as atividades das quais você participará e a duração prevista da sua estadia
- Confirmações de reunião (cartas, e-mails, etc.)
- Agendas / esboços / leitura antecipada de reuniões agendadas
- Convites para eventos, conferências, reuniões, etc.